

Vermögensanlage

In Zeiten unsicherer wirtschaftlicher Entwicklung ist die dauerhafte Sicherung und Mehrung eines Vermögens voller Unwägbarkeiten. Durch die Vielzahl und Komplexität der Finanzanlagen verliert der Anleger leicht den Überblick über Chancen und Risiken seines Vermögens. Oft fehlt gar die konkrete Information, wie die einzelnen Portfoliomanager das Geld anlegen werden.

Die Produkte werden meist durch Berater verkauft, die ihr Einkommen aus Provisionen der Anlagegesellschaften erzielen. Zahlen muss diese – oft in den Preisen der Produkte versteckten – Provisionen natürlich der Anleger. Die Beratung ist mit dem Produktverkauf meist abgeschlossen. Deshalb redet auch nur sehr selten jemand über einen möglichen Ausstieg aus der getätigten Anlage.

Merkantil geht einen anderen Weg, der in den USA seit vielen Jahren Alltag ist, die Beratung und Betreuung der Mandanten auf Honorarbasis. Für Sie, den Mandanten hat dies einen Vorteil: „Ihr Berater muss Ihnen nichts verkaufen.“

Sie erhalten eine auf Dauer angelegte Beratung, die den Erhalt Ihres gesamten Vermögens und die reale Mehrung in den Mittelpunkt aller Überlegungen stellt. Unter Vermögen verstehen wir dabei Ihr Kapital-, aber auch das Immobilienvermögen.

Bei der Umsetzung werden kostengünstige Anlagemöglichkeiten genutzt, so dass auch bei einer reinen Kostenbetrachtung die Honorarberatung für Sie, den Anleger Vorteile bringt. Selbstverständlich werden die getroffenen Entscheidungen von Merkantil regelmäßig beobachtet und bewertet.

Sie selbst entscheiden, in welchem Umfange Sie unser umfassendes kaufmännisches Angebot in Anspruch nehmen wollen.